

## >> Verstärkung von Verkauf und Kundenberatung bei der KANYA AG



Ernst Tanner, Leiter Verkauf und Kundenberatung Schweiz der KANYA AG

### **Ernst Tanner bringt zusätzliche Beratungskompetenz und -kapazität in die KANYA AG.**

Er ist seit dem 1. Januar 2008 Ansprechpartner für den Verkauf und die Kundenberatung Schweiz und wird in dieser Funktion künftig oft im Aussendienst anzutreffen sein. Als gelernter Mechaniker, welcher bei weltweiten Montagetätigkeiten sowie in der Entwicklung praktische Erfahrungen sammeln konnte, steht er der Kundschaft der KANYA AG mit Rat und Tat zur Seite. Über zehn Jahre Verkaufserfahrung

zeichnen den motivierten Verkaufsleiter aus. Seine Weiterbildung zum eidg. technischen Kaufmann sowie die fundierten Kenntnisse des Produktes Aluminium sind die optimale Ergänzung für eine Kundenbetreuung von der Projektidee bis zur umgesetzten Lösung. Das Baukastensystem der KANYA AG bietet mit einem grossen Sortiment an Aluminiumprofilen, Zubehörteilen sowie dem patentierten Profil-Verbindungs-System (PVS®) fast unbegrenzte Möglichkeiten: Maschinengestelle, Verschalungen,

Montagewagen, Sicherheitseinrichtungen, alle möglichen Anwendungen im Anlagenbau und für Betriebseinrichtungen, etc. Hier sind keine Grenzen gesetzt. „Ich bin erst zufrieden, wenn unsere Kunden zufrieden sind.“ Dieses Motto hat sich Ernst Tanner verinnerlicht. Ganz in diesem Sinn steht er Ihnen gerne zur Verfügung.

KANYA AG, 8630 Rüti ZH  
Tel. 055 251 58 58, Fax 055 251 58 68  
[www.kanya.com](http://www.kanya.com), [info@kanya.ch](mailto:info@kanya.ch)